



2009年度(第11期)決算概要

損益状況



(単位:億円)

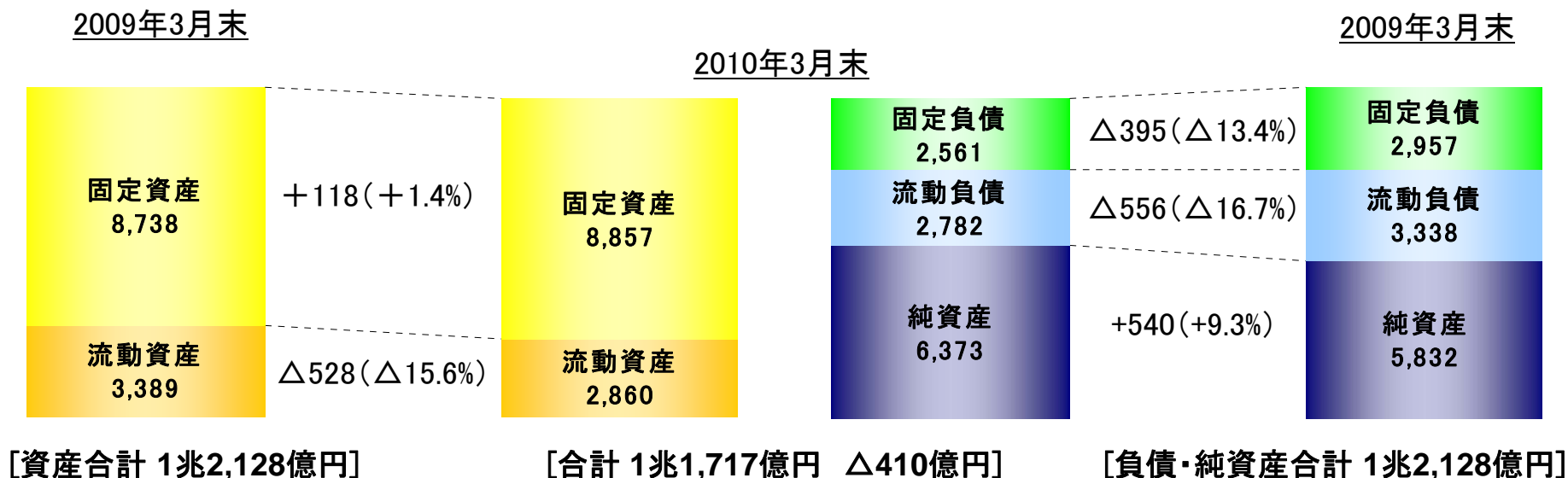
区 分	2009年度	2008年度	増減額	増減率 (%)
営 業 収 益	10,792	11,271	△479	△4.3
営 業 費 用	9,817	10,263	△445	△4.3
営 業 利 益	975	1,008	△33	△3.3
経 常 利 益	1,085	1,135	△50	△4.4
特 別 利 益	-	360	△360	-
特 別 損 失	-	74	△74	-
税引前当期純利益	1,085	1,420	△335	△23.6
当 期 純 利 益	606	890	△283	△31.9

資産・負債及び純資産の状況



(単位: 億円)

()内は増減率

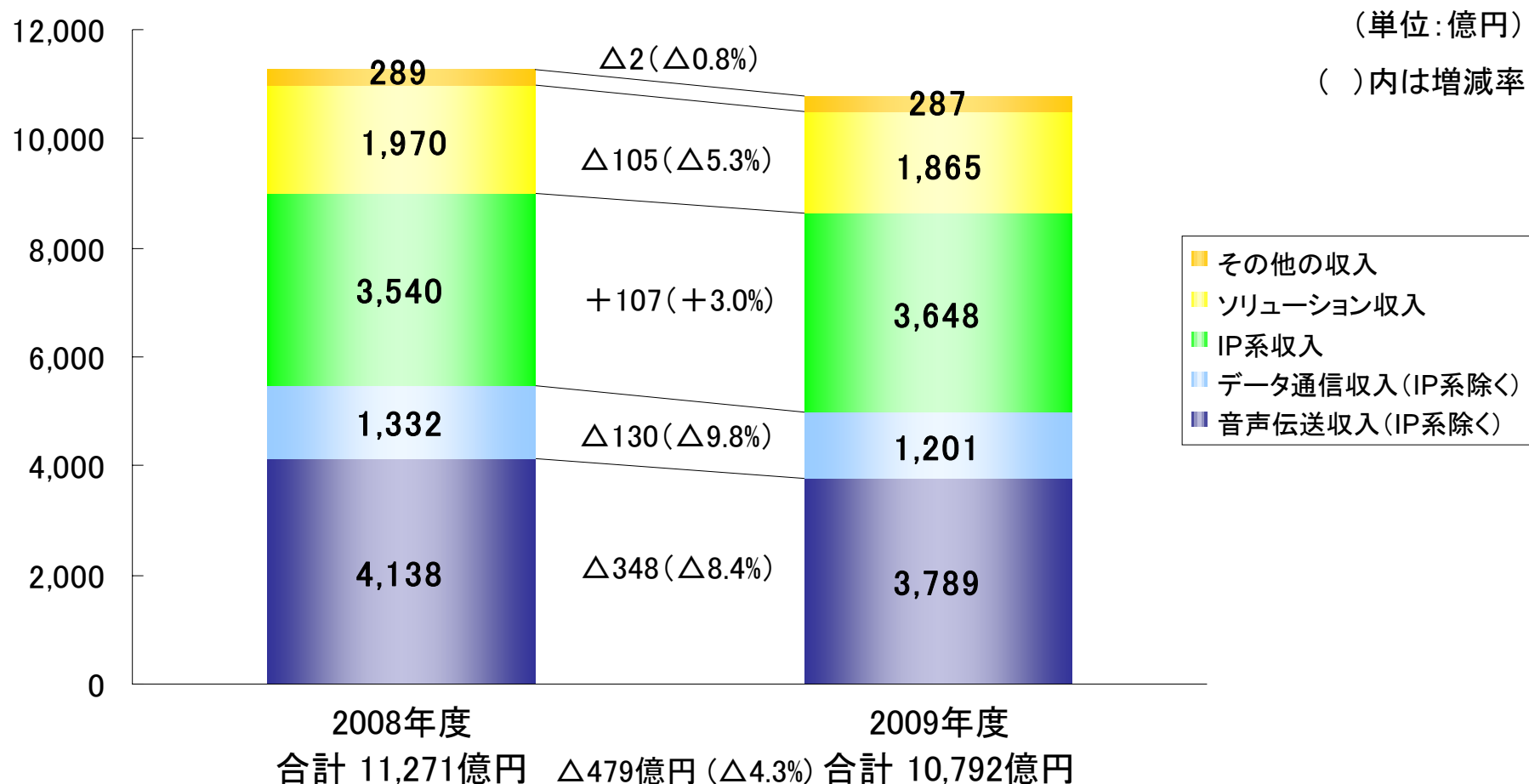


・【有利子負債状況・設備投資状況】

区分	2010年3月末	2009年3月末	増減	増減率(%)
有利子負債	1,890	3,108	△1,217	△39.2
有利子負債比率	22.9%	34.8%	△11.9ポイント	-
設備投資	1,076	1,128	△52	△4.6

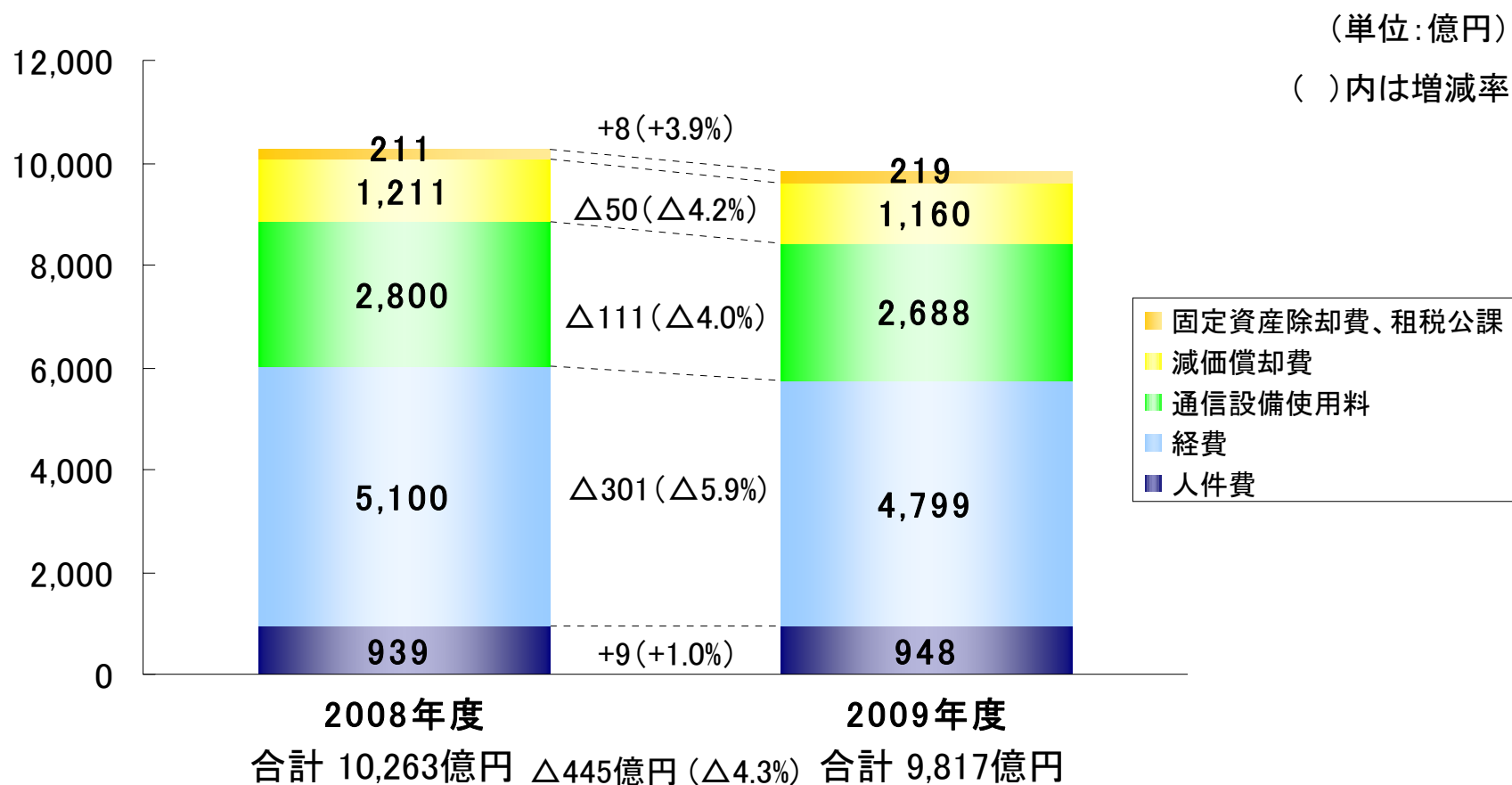
営業収益の内訳

- OCN・VPN関連収入の拡大によるIP系収入の増 +107億円
- 市場縮小等による音声伝送収入の減 △348億円
- 景気の影響等によるソリューション収入の減 △105億円



営業費用の内訳

- コストコントロールの徹底による経費の減 △301億円
- 音声伝送収入の減少等の影響による通信設備使用料の減 △111億円



2010年度業績予想



(単位:億円)

区分				次期業績予想 2010年度	当期 2009年度	差額
営	業	収	益	10,350	10,792	△442
営	業	費	用	9,550	9,817	△267
営	業	利	益	800	975	△175
経	常	利	益	900	1,085	△185
当	期	純	利	520	606	△86

(参考) NTTコミュニケーションズグループ

営	業	収	益	12,690	12,596	+94
営	業	費	用	11,790	11,614	+176
営	業	利	益	900	982	△82

(注)上記は、NTTコミュニケーションズグループ(単体+子会社)の内部取引相殺消去等実施後の数値

今年度の取り組み

法人ビジネス事業

- クラウド・ユビキタスサービスの展開：BizCITYラインナップ強化
- お客さまの経営課題解決のコンサルティング型営業の強化
- 国内外シームレスなICTソリューションの推進

グローバル事業

- アジアにおける事業展開の強化：ITアウトソーシング事業者（Emerio）買収等
- フットプリントの拡充：24カ国・地域、65都市
- プレミアムデータセンターの整備拡充

ネットビジネス事業

- ひかりTVのサービス機能拡充、会員拡大
- グループ連携：ドコモWebメール、ケータイ検索の高度化（NTTレゾナント）
NTT IDログインサービス/NTTネット決済

「つなぐ」

プロセス改革

人材基盤の確立

BizCITY ICTアウトソーシング

データセンター

Bizホスティング

仮想サーバ
ホスティング



Bizメール

大容量Webメール



Bizストレージ

大容量
ファイルサーバ



SaaS アプリケーション

CRM/SFA 等



Bizセキュリティ

脆弱性対策
/資産管理



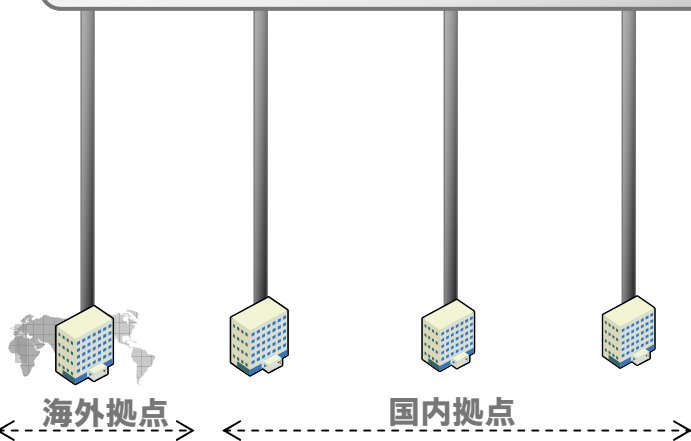
Bizマーケティング

マルチレイヤ
マーケティング
ソリューション



VPN/グローバルネットワーク/IP電話網

インターネット



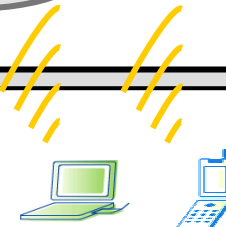
IP電話等による
統合コミュニケーション

Bizコミュニケーター



仮想デスクトップ

Bizデスクトップ



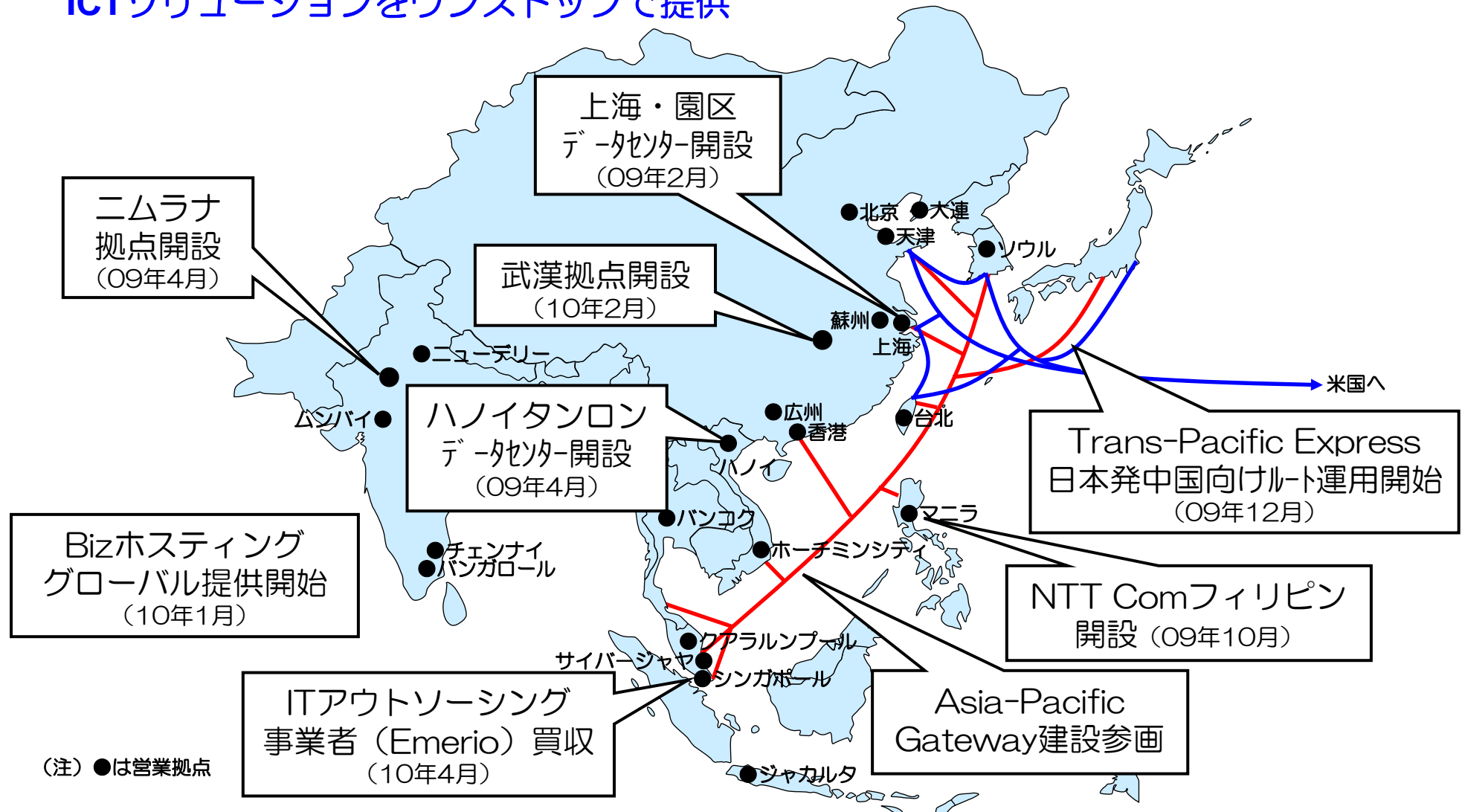
セキュアリモート
アクセス

Bizリモートアクセス

BizCITY ユビキタスオフィス

アジアにおけるグローバル事業展開

アジアを中心にネットワーク、データセンター等のサービスを拡充し、高品質なICTソリューションをワンストップで提供



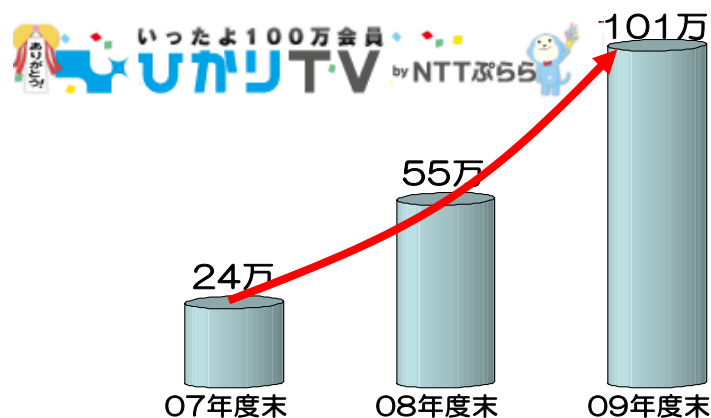
ネットビジネス



「OCN」「ぷらら」「goo」の豊富なサービス・コンテンツや顧客基盤を背景に、グループの総合力を発揮した事業を展開

ひかりTV

<契約数の推移>



<今後の展開>

- ・3Dコンテンツの提供、コンテンツのHD化推進
- ・ハードディスク内蔵チューナーの提供、携帯連携
- ・tコマースサービス（リモコン操作による簡単なショッピング）／レコメンド機能の提供
- ・BS放送IP再送信（※）
※放送事業者から再送信同意を取得した上での提供

グループ連携

<NTTレゾナント、NTTドコモ>

- ドコモWebメール
- ケータイサイト検索の高度化



<NTT Com、NTTレゾナント、NTTドコモ>

- NTT IDログインサービス
- NTTネット決済



本資料及び本説明会におけるご説明に含まれる予想数値及び将来の見通しに関する記述・言明は、現在当社の経営陣が入手している情報に基づいて行った判断・評価・事実認識・方針の策定等に基づいてなされもしくは算定されています。

また、過去に確定し正確に認識された事実以外に、将来の予想及びその記述を行うために不可欠となる一定の前提(仮定)を用いてなされもしくは算定したものです。

将来の予測及び将来の見通しに関する記述・言明に本質的に内在する不確定性・不確実性及び今後の事業運営や内外の経済、証券市場その他の状況変化等による変動可能性に照らし、現実の業績の数値、結果、パフォーマンス及び成果は、本資料及び本説明会におけるご説明に含まれる予想数値及び将来の見通しに関する記述・言明と異なる可能性があります。